

CARBURANT PRÉMÉLANGÉ XP® DYNAMISEZ VOS VENTES ET LA SATISFACTION DE VOS CLIENTS.



DÉCOUVREZ À L'INTÉRIEUR d'excellentes façons de stimuler la vente de carburant prémélangé dans votre concessionnaire et d'établir la fidélité des clients.

En tant que concessionnaire d'équipement motorisé d'extérieur comportant essentiellement des appareils à moteurs 2 temps, vous connaissez l'importance du carburant pour la longévité générale des appareils. Alimenter l'équipement avec le bon mélange d'huile et de carburant frais peut avoir des effets à court et à long terme sur l'appareil. Les bonnes proportions sont essentielles.

Vous avez une énorme influence sur les choix des utilisateurs finaux lorsqu'ils entrent dans votre concessionnaire. Il est essentiel en tant que concessionnaire d'assurer l'excellence de l'expérience client, car cela favorisera d'autres achats.

► Lorsque vous informez les clients tout en leur offrant des solutions, ils vous considéreront comme un expert et reviendront plus d'une fois. C'est une situation avantageuse pour tout le monde!

LAGANIÈRE MINI-MOTEUR



VOICI TROIS RAISONS POUR LESQUELLES LE CARBURANT PRÉMÉLANGÉ XP® EST UN EXCELLENT OUTIL DE VENTE

- 1 Il contribue avantageusement à votre portefeuille
- 2 Il prolonge la durée de la garantie de deux ans sur les produits neufs à moteur 2 temps pour utilisation grand public
- 3 Votre clientèle sera plus satisfaite

AVANTAGES POUR LES CONSOUMMATEURS



LE CARBURANT PRÉMÉLANGÉ EST FORMULÉ POUR AMÉLIORER LA PERFORMANCE

Le carburant est mis au point pour tirer le maximum de l'équipement afin d'assurer un démarrage et fonctionnement en douceur. Plus de puissance pour les moteurs à accélération rapide.



MAINTIENT LE MOTEUR PLUS PRORE

Le produit sans éthanol à indice d'octane élevé procure les meilleurs résultats. Il aidera à empêcher l'accumulation de dépôts sur votre moteur. Accroît la longévité de votre appareil.



COMBUSTION PLUS PROPRE

Le carburant synthétique à indice d'octane élevé provoque une combustion plus propre et est également sans odeur.



CONSERVE SA FRAÎCHEUR PLUS LONGTEMPS

Le carburant prémélangé peut rester dans votre appareil toute la saison et continuer à fonctionner en douceur. Dans son bidon, le carburant peut se conserver plus de 5 ans.



ÉCONOMIE DE TEMPS

Fini les tracas du mélange de carburant et de réapprovisionnement à la station-service, le carburant prémélangé est vendu en formats commodes de 946 ml.

CONFIGUREZ VOTRE MAGASIN POUR EN FAVORISER LE SUCCÈS

Assurez-vous que le carburant prémélangé est bien positionné sur les tablettes.

Les clients seront ainsi en mesure de le voir et de poser des questions pour finalement faire un achat.



COMMENT STIMULER LES ACHATS DE CARBURANT PRÉMÉLANGÉ DANS VOTRE CONCESSIONNAIRE

Parfois le fait de mentionner les avantages d'un produit ne suffit pas pour convaincre un client d'acheter. Voici quelques conseils que nous avons recueillis auprès d'autres concessionnaires qui pourraient vous aider à vendre plus de carburant prémélangé.



DOUBLEZ LEUR GARANTIE

Aider le client à comprendre que la valeur de la garantie dépasse de loin le prix réel du carburant. S'il est utilisé dans les bonnes conditions, l'équipement devrait fonctionner parfaitement, mais si une défectuosité devait survenir après les deux premières années, le client devra déboursé 50 \$ ou 100 \$. Tout compte fait, une petite somme déboursée lors de l'achat initial peut être fructueuse!

3 BOUTEILLES DE CARBURANT ACHETÉES = 32,97 \$ + 4 ANS DE GARANTIE

CONTRE

AUCUN ACHAT DE CARBURANT = 2 ANS DE GARANTIE + 100 \$ DE COÛT DE RÉPARATION*



*À titre d'exemple seulement. Les coûts réels de réparation peuvent varier.

AJOUTEZ LE CARBURANT EN PRIME POUR L'ENTRETIEN OU LA RÉPARATION

Si le client fait réparer son appareil portatif et qu'il n'a jamais utilisé de carburant prémélangé, remplacez le carburant actuel avec la moitié d'un bidon de carburant prémélangé dans le cadre du service d'entretien. Avisez le client que vous avez remplacé le carburant avec du carburant prémélangé. Expliquez les avantages que procure le carburant et combien il est facile de remplir l'appareil. Puis, remettez-lui ce qui reste du bidon de carburant et encouragez-le à acheter d'autres bouteilles. Rappelez-lui qu'à l'achat de tout produit neuf à moteur 2 temps, une garantie prolongée peut être ajoutée en achetant tout simplement du carburant prémélangé. Une fois que le client utilise son appareil entretenu, les avantages du carburant prémélangé devraient être évidents et il devrait revenir pour en acheter d'autres.

COÛT DU CONCESSIONNAIRE POUR LE CARBURANT EN PRIME = 7,69 \$

AVANTAGES POUR LES CONSOMMATEURS

- SERVICE À VALEUR AJOUTÉE
- FIDÉLITÉ ACCRUE ENVERS LE CONCESSIONNAIRE
- EXPÉRIENCE CLIENT AMÉLIORÉE

ÉTIQUETTE DE RÉPARATION
No d'ÉTIQUETTE 1234

Code d'équipement: _____
Problème: _____

Signé par: _____
Total effectué par: _____
Date: _____

No d'ÉTIQUETTE 1234

Code d'équipement: _____
Endroit: _____
Problème: _____

Signé par: _____ Date: _____

UTILISEZ LE CARBURANT PRÉMÉLANGÉ HUSQVARNAXP®

- Coupez pour faciliter les démarrages, assurer un rendement et éliminer les sautes de puissance.
- Ce carburant sans ethanol à indice d'octane élevé produit les meilleurs résultats en réduisant les dépôts dans le moteur et en prolongeant la durée de votre appareil.
- Le carburant Husqvarna XP® peut conserver sa fraîcheur jusqu'à 5 ans dans son bidon.

PARLEZ-EN À VOTRE CONCESSIONNAIRE DES AUDIOPHONES

AJOUTEZ LE CARBURANT EN PRIME À L'INSPECTION DE PRÉ-LIVRAISON

En réalisant l'inspection de pré-livraison sur tous les produits à moteur 2 temps, remplissez l'appareil avec la moitié d'un bidon de carburant prémélangé. Avisez le client que vous avez rempli leur produit avec du carburant prémélangé. Expliquez les avantages que procure le carburant et combien il est facile de remplir l'appareil. Puis, remettez-lui ce qui reste du bidon de carburant. Encouragez-le à en acheter 2 ou plus pour être admissible à 2 ans de garantie prolongée. Une fois que le client utilise son appareil neuf, les avantages du carburant prémélangé devraient être évidents et il devrait revenir pour en acheter d'autres.

COÛT DU CONCESSIONNAIRE POUR LE CARBURANT EN PRIME = 7,69 \$

AVANTAGES POUR LES CONSOMMATEURS

- 3 BOUTEILLES DE CARBURANT POUR LE PRIX DE 2*
- GARANTIE DE 4 ANS
- EXPÉRIENCE CLIENT AMÉLIORÉE

Ce produit a été ravitaillé en carburant prémélangé Husqvarna XP® pour qu'il continue de fonctionner de manière optimale. N'employez que le carburant Husqvarna XP® pour une performance optimale, pour une durée de vie prolongée et pour prolonger la fraîcheur du carburant.

AUCUN ETHANOL!

husqvarna.us/XPfuel

*Le carburant supplémentaire (2 bouteilles) peut être ajouté au prix de l'inspection de pré-livraison (PDI).

ASSORTIMENT DE PRODUITS HUSQVARNA À MOTEUR 2 TEMPS. LE MÉLANGE PARFAIT À LA MAISON OU AU TRAVAIL.

- Carburant prémélangé 50:1
- Sans éthanol
- Carburant à indice d'octane élevé
- Incorporé au mélange d'huiles synthétiques de Husqvarna
- Indice d'octane : 95

LAGANIÈRE MINI-MOTEUR



946 ML

No de pièce : 581 15 87-05

Quantité par caisse : 6

PDSF : **10,99 \$** chacun



3,25 L

No de pièce : 589 46 45-01

Quantité par caisse : 4

PDSF : **30,99 \$** chacun



Husqvarna
READY WHEN YOU ARE

Pour de plus amples informations et pour voir notre gamme complète de produits, veuillez visiter husqvarna.ca